



Zur Verstärkung unseres Teams in **Nagold** suchen wir ab sofort:

Automobilverkäufer (m/w/d)

in Vollzeit

Als Automobilverkäufer (m/w/d) erwartet Sie bei Autohaus Walz ein herzliches und motiviertes Team. Sie erhalten volle Unterstützung, Kunden von Ihnen und den neuesten Fahrzeugen der Marke Ford zu begeistern. Sie helfen Interessenten dabei, das passende Auto, zu deren aktuellen Lebens- und Alltagssituation zu konfigurieren. Anschließend unterstützen Sie sie bei der Abwicklung von Kauf- und Leasingverträgen.

Freuen Sie sich auf diese Vorteile:

- **Provisionssystem mit Ausfallsicherung**
Sie profitieren von Ihrer starken Verkaufsleistung und gleichzeitig haben Sie immer die Sicherheit, dass Sie genug Einkommen haben, damit es Ihnen und Ihrer Familie gut geht.
- **Kunden, die gerne kaufen**
Als Verkäufer treffen Sie regelmäßig auf zufriedene Stammkunden, die von dem herausragendem Service unserer Werkstatt profitiert haben und dem Autohaus treu bleiben.
- **Mitarbeiterrabatte**
Als Teil unseres Teams profitieren Sie von großzügigen Rabatten bei Fahrzeugen und Werkstattdienstleistungen.
- **Persönliche Weiterbildungen**
Sie werden bei Ihrer beruflichen Entwicklung unterstützt. Sie haben Zugriff auf alle Schulungen, die ein erfolgreicher Automobilverkäufer benötigt.
- **Weitere Vorteile**
Neben kostenlosem Obst, Getränken und einer betrieblichen Altersvorsorge, ermöglichen wir Ihnen auch ein attraktives Jobrad-Leasing.



Das bringen Sie mit:

- Verkaufserfahrung
Sie haben bereits als Automobilverkäufer gearbeitet oder in einem anderen Bereich Verkaufserfahrung sammeln können.
- Sie sind ein echter Teamplayer
Der Erfolg des gesamten Teams ist Ihnen wichtiger, als Ihr persönlicher Erfolg.
- Kommunikationsstark
Sie gehen auf Menschen zu und sind gut darin, ihnen aufmerksam zuzuhören, wenn sie Ihnen über ihre Bedürfnisse und Wünsche erzählen.
- Ausdauernd
Sie haben Ihr persönliches Ziel vor Augen und lassen sich durch kleinere Rückschläge nicht gleich aus dem Konzept bringen.
- Lernbereitschaft
Sie haben Freude daran, sich immer weiterzuentwickeln und lernen auch gerne Neues dazu.

So sieht Ihr Arbeitsalltag aus:

- Betreuung und professionelle Beratung von Interessenten
- Durchführung des Erstgesprächs zur Bedarfsanalyse
- Terminplanung und Durchführung von Angebots- und Verkaufsgesprächen
- Pflege von vertrauensvollen und langfristigen Kundenbeziehungen

Das klingt interessant für Sie und Sie möchten sich gerne ein persönliches Bild von uns als Arbeitgeber und dem Team machen? Dann schicken Sie uns Ihre Bewerbung an karriere@autohaus-walz.de